



Je schneller die Dezentralisierung und Digitalisierung der elektrischen Verteilnetze weltweit voranschreitet, desto größer ist die globale Nachfrage nach unseren Geräten und elektronischen Systemen zur Zustands- und Fehlererfassung. Unsere intelligenten Geräte und Systeme zur Zustands- und Fehlererfassung steuern moderne Mittel- und Hochspannungsanlagen entlang der Wertschöpfungskette, sorgen für eine unterbrechungsfreie Stromversorgung und lassen Verteilnetzbetreiber ruhiger schlafen.

Kries ist ein führender Hersteller von intelligenten Netzüberwachungs- und Netzautomatisierungslösungen für Energieverteilnetze. Die Produkte von Kries sind seit ca. 30 Jahren weltweit in Mittel- und Hochspannungsanlagen der elektrischen Energieversorgung im Einsatz und tragen dort wesentlich zur Verfügbarkeit von elektrischer Energie und der Einbindung von erneuerbaren Energien bei. Kries gehört zum Geschäftsbereich Energietechnik von TE Connectivity (TE), einem weltweit führenden Technologiekonzern, mit dem Ziel, eine sicherere, nachhaltige, produktive und vernetzte Zukunft zu schaffen.

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d)

Innendienst ■ Vollzeit ■ unbefristet

Kundenbetreuung ist das A und O

Für Kunden und Interessenten sowie Handelsvertreter und Wiederverkäufer weltweit sind Sie der erste Ansprechpartner mit folgenden Aufgaben:

- + Sie pflegen eigenständig Kundenbeziehungen und stehen für die fachliche Beratung zur Verfügung.
- + Sie lösen im First Level Support technische Anfragen.
- + Sie erstellen maßgeschneiderte Angebote und verfolgen diese bis zum Bestelleingang nach.
- + Sie stimmen Liefertermine intern ab.
- + Sie arbeiten eng mit unserem Vertriebsaußendienst zusammen und übernehmen die interne Bearbeitung.
- + Sie erledigen die allgemeine Korrespondenz.
- + Sie planen Vertriebsaktivitäten gemeinsam im Team.

Ihre Fähigkeiten gewinnbringend einsetzen

- + Sie haben mindestens eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich der Elektro-, Nachrichten-, Informations- oder Energietechnik, einen Technikerabschluss oder sogar einen Bachelor- oder Ingenieursabschluss.
- + Sie bringen elektrotechnische Kompetenzen und Erfahrungen mit.
- + Sie besitzen ein gutes Verständnis für technische Zusammenhänge und haben idealerweise eine mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertriebsinnendienst oder in der technischen Auftragsbearbeitung.
- + Sie haben ein kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln.
- + Sie kommunizieren sehr gut in Deutsch und Englisch sowohl sprachlich als auch schriftlich.
- + Sie arbeiten routiniert mit MS-Office und weiteren Softwareprogrammen.
- + Sie sind teamfähig und arbeiten strukturiert, selbständig und gewissenhaft.

Große Zukunftschancen

Unsere führende Marktposition und unser stetiges Wachstum sichern Ihnen persönlichen Fortschritt.

Ausgezeichnete Bedingungen erwarten Sie

- + Innovative Produkte für einen nachhaltigen Zukunftsmarkt
- + Mitgestaltung der Energiewelt von morgen
- + Mitglied in einem motivierten und dynamischen Team
- + Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- + Attraktives Arbeitsumfeld
- + Großen Freiraum für eigenständiges Arbeiten
- + Langfristige Perspektive mit unbefristetem Arbeitsverhältnis
- + Onboarding und intensive Einarbeitung
- + Flexible Arbeitszeiten
- + Jobrad
- + Betriebliche Altersvorsorge mit AG-Zuschuss
- + Attraktive Region mit hohem Freizeitwert

Erfahren Sie mehr über unser Angebot von Frau Christiane Aigle. Rufen Sie an. Oder senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) ausschließlich im PDF-Format.

Kries-Energietechnik GmbH & Co. KG
Sandwiesenstr. 19
71334 Waiblingen
bewerbung@kries.com · www.kries.com

Ansprechpartner
Christiane Aigle
HR-Referentin
Telefon 07151 96932-0

